

# SOLUCIÓN TRANSFORMACIONAL ÚNICA

¿En qué situación está tu cliente actual (frustraciones)?

¿Cómo quiere estar (deseos)?

Listar los pasos que tienen que hacer y el beneficio o transformación que van a tener.

1. \_\_\_\_\_
2. \_\_\_\_\_
3. \_\_\_\_\_
4. \_\_\_\_\_
5. \_\_\_\_\_
6. \_\_\_\_\_
7. \_\_\_\_\_
8. \_\_\_\_\_
9. \_\_\_\_\_

Dividirlo en 3 niveles.

1. \_\_\_\_\_
2. \_\_\_\_\_
3. \_\_\_\_\_

Nombrar tu solución.