

### **1. Mundo ordinario**

Como empresario de una empresa pequeña tienes que hacer cientos de diferentes cosas. No es como ser un empleado en una empresa grande donde sólo tienes un par de funciones. Eres muy bueno en tu técnica, pero la mayoría de las otras cosas, como mercadotecnia, son nuevas para ti. Has tratado de implementar muchos de los tips que escuchas y lees en internet y hasta has contratado a una persona o a una agencia para hacer tu estrategia digital, pero aún no has visto resultados y estás frustrado y estresado porque sabes que si sólo pudieras tener estos clientes nuevos, tu negocio estaría bien porque los clientes que tienes son felices.

### **2. Paraíso - la situación de sus sueños**

Quieres que los prospectos te busquen a ti, no que los tengas que buscar y convencer de que tu producto o servicio es muy bueno y muy valioso. Quieres que tu empresa esté creciendo año con año para que puedas comenzar a agrandar tu equipo y a tener más tiempo libre para ti.

### **3. La Guía aparece**

Mi nombre es Armando y soy un empresario igual que tú, que estaba confundido y frustrado sobre estrategias de mercadotecnia y no sabía qué tenía que ocurrir para conseguir clientes nuevos.

### **4. Ciclo de Intento-Fracasó**

Contraté unas personas para que me hicieran una estrategia digital para mi empresa, y luego contraté a varias agencias de marketing pagando hasta \$10,000 dólares mensuales, pero nadie pudo atraerme clientes. Tuve likes y nuevos seguidores, pero nada de lo más importante, que son ventas. Frustrado y casi en bancarrota terminé la relación con la agencia y me puse a investigar profundamente porque quería entender porqué algunas personas tenían éxito en esto y yo no. Compré todos los cursos que pude encontrar, seguía a muchos bloggers del ramo, compré libros de mercadotecnia y fui a conferencias. Metí todo el poco dinero que ganaba para aprender realmente qué necesitaba hacer para atraer clientes.

### **5. Victoria - Solución Transformacional Único**

No fue fácil, pero encontré la solución. Entre muchas tácticas de moda e información incompleta encontré la estrategia que necesitaba aplicar para convertir desconocidos en clientes que pagan en automático.

### **6. Visión Transformacional**

Aplicando la estrategia mis ventas aumentaron en un 40% en el primer mes. Al principio pensé que fue sólo suerte o nada más un mes muy bueno, pero era constante mes con mes, tanto que mis ventas se multiplicaron por 10 en los primeros 2 años. Esto me ha ayudado a tener el negocio que soñaba, a poder enfocar mi tiempo en ayudar a mis clientes y buscar nuevas oportunidades. Sobre todo, ya no tengo el estrés de cada mes cuando tengo que pagarle a mis

empleados y proveedores. Hasta tengo tiempo para mí y para viajar con mi esposa, cosa que no era posible antes por falta de dinero y tiempo.

## **7. La Oferta**

Cero a Cien es el curso que me hubiera encantado tener cuando inicié mi camino de ser un empresario. Pasé por muchos errores y tiré mucho dinero en cosas que me decían que eran píldoras mágicas. Sobre todo, dudaba de mi habilidad de ser un empresario exitoso porque probé muchas cosas que no funcionaban y pensé que yo era el que no servía. En el curso vas a implementar la misma estrategia que yo implementé para crecer mi empresa. Vas a implementar una estrategia probada por los mejores mercadólogos del mundo, los mismos que crean campañas que venden millones de dólares cada semana. Te lo simplifiqué en un paso a paso para que sólo tengas que cumplir una cosa a la vez. En el curso vas a recibir 12 Módulos comenzando por Tu Mapa de Éxito donde vas a aprender...

### **¿Qué contiene el Curso de Cero a Cien?**

Cero a Cien consiste en un programa de 10 semanas que contiene entrenamiento audiovisual, formatos y llamadas en conferencia donde terminarás con tu propio embudo de ventas para tu negocio y adicionalmente formarás parte de un exclusivo grupo de empresarios de Facebook para intercambiar ideas y ayudarse mutuamente.

#### **Módulo 1 El Secreto De Tu Éxito**

Aprenderás la mentalidad que se requiere para ganar en el mundo de los negocios y cómo crear tu propio plan para asegurar tu éxito.

#### **Módulo 2 El Prospecto Perfecto**

Crearás tu cliente ideal y vas a identificar donde está la conexión entre tu producto o servicio y lo que tu cliente quiere.

#### **Módulo 3 Mensaje Mágico**

Aprenderás a crear un mensaje que llame la atención de tu cliente ideal en una sola frase y vas a tener claridad en que es lo más importante de tu producto o servicio.

#### **Módulo 4 Solución Transformacional Única**

Vas a aprender cómo crear tu solución del punto A al B. Se trata de mostrarles, no de explicarles. La vas a usar para todo, para demostrarle a tus prospectos que no sólo tienes la solución, sino que además no hay nadie que ofrezca lo que tú tienes.

#### **Módulo 5 La Escalera de Claridad**



Este entrenamiento te va a ayudar a cumplir con tres objetivos críticos para tu negocio. Primero, ayudará a tus prospectos a tener claridad de en dónde están parados para solucionar su problema. Segundo, le va a ayudar a tus prospectos a tener toda la confianza de que tú eres la persona que tiene el producto o servicio para ayudarles a llegar al siguiente nivel. Por último, te va a ayudar a ti a tener claridad sobre cómo debes de posicionar tus productos y precios.

### **Módulo 6 Oferta Irresistible**

En este entrenamiento vas a aprender cómo armar ofertas que sean irresistibles para tus prospectos. Vas a poder dejar de sólo bajar el precio para poder vender. Vas a aprender cómo ayudar a tus prospectos más, mientras cobras lo que tu producto o servicio vale.

### **Módulo 7 La Carnada**

En este entrenamiento vas a aprender cómo crear cosas que captan la atención de tus Prospectos Perfectos y convertirlos de desconocidos a conocidos que puedes comenzar a nutrir. Éste es un punto clave de tu embudo porque si no lo haces bien, todo lo demás no importará porque nadie lo va a ver.

### **Módulo 8 El Puente de Persuasión**

El Puente de Persuasión te ayuda a mover tus prospectos hacia la oferta de una manera sencilla y natural que no se siente forzada. Tus prospectos van a saber el próximo paso lógico que necesitan tomar para lograr los resultados que quieren.

### **Módulo 9 La Fábrica de Clientes**

La Fábrica de Clientes te va a ayudar a ubicar cuál es el mejor embudo para tu modelo de negocio. Vas a aprender todos los pasos importantes que contienen los embudos y que necesitas para crear un modelo aprobado.

### **Módulo 10 Medición Maestra**

En este entrenamiento vas a aprender cuáles son las métricas que todos los empresarios deben saber y revisar constantemente. Vas a lograr una claridad sobre qué tan sano es tu negocio y en dónde debes enfocar tu tiempo para hacer acciones que hagan una diferencia real.

### **Módulo 11 La Fórmula de Omnipresencia**

En este entrenamiento vas a aprender cómo amplificar los resultados de tu embudo. Una vez que tienes un embudo que está convirtiendo desconocidos a clientes, es el momento de utilizar otras tácticas para aumentar la cantidad de personas que están entrando al embudo y de ayudar a las personas que se caen o que no siguen hasta el final del proceso para que puedan regresar.



## Módulo 12 Elevador de Riqueza

En este entrenamiento vas a aprender cómo atender mejor a todos tus clientes y a maximizar tus ganancias. Vas a aprender cómo crear un negocio real y no sólo vender un producto o servicio.

### 8. Prueba

	<p>"Superó mucho mis expectativas... explotó mi cerebro"</p> <p>"resolvió muchas de las problemas que teníamos, el enfoque que debemos de dar a las campañas, como debemos de hacerlo, y todas las herramientas necesarias para hacer realmente una campaña exitosa"</p>	<p><i>Diego G.</i> Empresario</p>
	<p>"En cuanto a coqueo, no son los primeros, fácil he tenido en todo la historia del negocio que tengo más de 20 años con él, he tenido ayuda con unos 6 coaches o sistemas diferentes seminarios y todo y de lejos por mucho esto ha sido lo mejor"</p>	<p><i>Francisco C.</i> Empresario</p>
	<p>"A mi me encantó que te digan cómo lo tienes que hacer"</p>	<p><i>Lucia G.</i> Empresaria</p>
	<p>"Realmente yo sabia que existia estas tipos de talleres que te muestran realmente la verdad... no es un curso muy simple, es un curso muy completo"</p>	<p><i>Martha G.</i> Empresaria</p>

### 9. Justificación de Valor

Entrenamiento con **VALOR** de más de \$2,000.00 USD

### 10. Quitar Riesgo

**Este programa tiene la capacidad de ayudarte a cambiar tu negocio.**

Esto no es especulación, esto está **basado en estudios y números reales.**

Estamos tan seguros de que nuestro curso te ayudará que si en los primeros 30 días no piensas que te estamos ayudando te regresamos todo tu dinero.

### 11. Bonos

Además, con el Curso de Cero a Cien también obtendrás

- **BONO 1 - Facebook Dominación para PYMES y Solopreneurs (\$4,997 VALOR)**



Sólo este curso vale \$4,997. Vas a aprender la estrategia para crear campañas de Facebook exitosas de principio a fin sin importar que tengas un presupuesto grande o no.

Además, vas a aprender cómo crear anuncios que consiguen que tu mercado target tome acción y cómo escalar tus campañas rápida y rentablemente.

- **BONO 2 - Story Dealers (\$4,997 VALOR)**

Este es el curso por el que las empresas me pagan \$40,000 pesos para capacitar a su gente de mercadotecnia para que aprendan a conocer a fondo a su cliente ideal.

Sólo aquí vas a conseguir 10 módulos que vas a poder utilizar para conocer a fondo a tu cliente y saber por qué hace lo que hace y cómo encontrar las cosas que le emocionan más.

- **BONO 3 - 2 Meses de ClicFans Gratis (\$1,994 VALOR)**

La única herramienta que vas a necesitar para crear todo lo que necesitas para tus embudos, páginas, correos electrónicos...

Y ya viene con los machotes para que sólo tengas que cambiar los mensajes e imágenes para tu marca y esté listo para lanzarse.

No necesitas tener una página web o saber cómo programar. Con ClicFans puedes crear todo rápido y más fácil que nunca.

## ***12. Invitación a comprar***

Inscríbete Ahora